

EVIDENCIAS MES DE MARZO 2025

Referencia: No CO1.PCCNTR.7591394 del 10/03/2025

1. Se aplico estrategias de enseñanza Presencial de acuerdo con la modalidad DE COMPLEMENTARIOS REALIZADO EN EL MES DE DICIEMBRE y a las titulaciones en el desarrollo de las competencias:

COMPLEMENTARIA: 3199676 - BÁSICO DE CONTABILIDAD COSTOS Y PRESUPUESTOS

1. CLASIFICAR LAS EMPRESAS Y LAS SOCIEDADES DE ACUERDO AL CÓDIGO DE COMERCIO DETERMINAR LOS CAMPOS DE ACCIÓN DE LA CONTABILIDAD, CONCEPTUALIZACIÓN Y SUS OBJETIVOS DE ACUERDO CON EL RÉGIMEN CONTABLE COLOMBIANO.
2. IDENTIFICAR CUENTAS DE BALANCE Y DE RESULTADO DE ACUERDO CON EL RÉGIMEN CONTABLE COLOMBIANO.
3. COSTEAR PRODUCTOS Y SERVICIOS TENIENDO EN CUENTA LA MODALIDAD DE FORMACIÓN Y DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL CLIENTE.
4. CALCULAR LA UTILIDAD SOBRE EL COSTO Y SOBRE LAS VENTAS DE UN PRODUCTO DE ACUERDO A LA POLÍTICA INTERNA.
5. PRESENTAR COTIZACIONES DE UN PRODUCTO O SERVICIO DE ACUERDO CON LOS REQUERIMIENTOS DEL CLIENTE.
6. PRESUPUESTAR LAS VENTAS Y UTILIDADES DE UN PRODUCTO O SERVICIO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA EMPRESA



EVIDENCIAS MES DE MARZO 2025

Referencia: No CO1.PCCNTR.7591394 del 10/03/2025



3199712 - TÉCNICAS DE VENTAS

REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN.

EVIDENCIAS MES DE MARZO 2025

Referencia: No CO1.PCCNTR.7591394 del 10/03/2025

